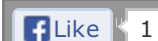


Cerca nel loft



Live dal: 31 luglio 2013

Business app per le vendite: Camon sceglie .onSales Twin Tablet edition di Aton

Pubblicato da **Gruppo Aton**

1



0



4



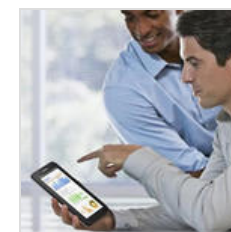
Share

Camon, gruppo italiano che offre prodotti e soluzioni per il benessere degli animali da compagnia, ha adottato **.onSales Twin Tablet edition** di Aton, una business app studiata per ottimizzare la relazione tra la forza vendita e i clienti, migliorando Crm e velocità delle operazioni.



La rivoluzione è cominciata.

Altri articoli che ti suggeriamo di leggere



App per agenti di commercio: se il gestionale diventa tascabile la forza vendita lavora meglio



Processo produttivo Coster:



Due dispositivi, un unico obiettivo: una vendita migliore

La business app prevede l'utilizzo combinato di due tablet: un Samsung Galaxy Note in dotazione all'agente e un Samsung Galaxy Tab 10.1 in dotazione al cliente. I vantaggi? Una consultazione combinata, pratica e immediata dei contenuti e delle offerte. In questo modo, agente e cliente possono sfogliare contemporaneamente il catalogo dei prodotti, ciascuno sul proprio dispositivo: i due strumenti, infatti, comunicano tra loro e mantengono sincronizzata la visualizzazione. La business app Twin Tablet è integrata con .onSales, soluzione di Aton per le vendite in movimento sviluppata su Android, che consente di gestire tutti i dati relativi al cliente (anagrafica clienti e prodotti, ordini precedenti, situazione finanziaria), pianificare attività (appuntamento e ricezione attività da sede centrale), inviare ordini e preventivi, creare report. Grazie a .onSales l'agente può disporre di informazioni aggiuntive sul prodotto come prezzo, quantità e promozioni che il cliente non vede direttamente.

“Elemento distintivo della soluzione – spiega Giovanni Bonamigo, Marketing&Innovation Director di Aton – è la possibilità di consentire a uno dei due strumenti di pilotare la navigazione, disegnando un vero e proprio percorso personalizzato per rendere più



.onSales
TwinTablet edition



migliorare con l'Rfid di Aton è facile



Merchandise management: per Gruppo Coin un'unica soluzione per oltre 1200 punti vendita



.onSales Twin Tablet raddoppia l'efficienza delle vendite in mobilità



Vendere è più facile con Aton .onSales Android Edition

interattiva l'azione di vendita. In questo modo l'agente può guidare il cliente mostrandogli i prodotti che vuole proporgli e il cliente può sperimentare una shopping experience personalizzata, indicando con mano ciò che desidera”.

Una business app efficace e rivoluzionaria

L'immediatezza e la semplicità d'uso della piattaforma hanno consentito di ridurre di oltre il 90% i tempi richiesti per la raccolta dell'ordine.

“Una soluzione di raccolta ordini che coinvolge direttamente il cliente nel processo di vendita, rappresenta un cambio epocale da cui non si può più tornare indietro – sottolinea Roberto Canazza, Presidente Camon Group -. Semplicità, velocità, immediatezza, riduzione dei costi sono elementi chiave che ci garantiscono un notevole vantaggio competitivo sul mercato”.

Per rendere più immediato e veloce il processo di raccolta degli ordini ricorrenti, Aton ha sviluppato anche un'app esclusiva per i clienti **Camon**, che consente loro di navigare nel catalogo prodotti, organizzato per sezioni e di creare una lista di articoli desiderati da condividere come wish list al proprio commerciale di riferimento.



#business app #Crm #customer relationship management #mobile #sales force automation #Tablet #vendite

Profilo

 Sign in with Twitter

 Sign in with Facebook

Nome

Email

Non verrà pubblicato

Sito web

Commento