

## Vendite più semplici per gli oltre 120 specialisti della sicurezza di Axitea grazie all'applicazione mobile di Aton

*Oltre 3.000 contratti digitali in un anno, azzeramento degli errori,  
80% di tempo in meno dedicato al data entry*

**Axitea**, società leader in Italia nel settore della sicurezza, specializzata nello sviluppo di soluzioni integrate, ha affidato ad **Aton**, azienda italiana impegnata nella rivoluzione digitale dei processi di vendita, la realizzazione di Sales Mobile, un'applicazione Android pensata per supportare gli oltre 120 specialisti delle vendite nella creazione di **soluzioni modulari di sicurezza**.

Gli obiettivi fondamentali del progetto erano **configurare i contratti in modo personalizzato** e **automatizzare il processo di raccolta delle informazioni** attraverso la digitalizzazione dei documenti. Si è pertanto deciso di sviluppare un configuratore di offerta, che, attraverso una serie di form per l'inserimento dati, guida il venditore nella predisposizione del contratto, prevedendo la corretta associazione della tipologia di soluzione proposta con le esigenze manifestate dal cliente e con le caratteristiche fisiche dei siti, garantendo così il rispetto delle condizioni di vendita.

*“Con l'utilizzo di Sales Mobile abbiamo reso “smart” l'esperienza di contrattualizzazione con il Cliente, consentendo in modo semplice e veloce la configurazione di soluzioni di sicurezza sempre più integrate, articolate e personalizzate. L'utilizzo di Sales Mobile, inoltre, ci ha permesso di ridurre notevolmente i costi sia per la digitalizzazione del contratto che del data entry. La sfida più complicata è stata quella di cambiare le abitudini della rete vendita, ma a distanza di un anno dal lancio, possiamo dire che questa difficoltà è stata superata.”* afferma **Nico Paciello – Product Manager Axitea SpA**.

*“Alla base del progetto Sales Mobile, realizzato partendo dalle specifiche esigenze di Axitea, ci sono la nostra applicazione .onSales per la gestione delle vendite, frutto di oltre 4 anni di ricerca e sviluppo su Android, un equilibrato mix di tecnologie native e ibride, e la nostra piattaforma AMP (Aton Mobility Platform) per l'integrazione con i sistemi di sede.”* afferma **Giovanni Bonamigo, Marketing & Innovation Director SpA**.

In oltre un anno di attività sono stati generati **più di 3.000 contratti digitali**, con una riduzione significativa dei volumi di carta utilizzata per la stampa e la conseguente diminuzione in termini di costi e di impatto ambientale.

La soluzione ha consentito di automatizzare le informazioni relative ai clienti, oltre ad azzerare i rework nella configurazione dell'offerta, e di **ridurre drasticamente tempi ed errori** legati alla trascrizione e al data entry dei dati, sia da parte del venditore, sia da parte della Customer Administration preposta all'inserimento dei contratti in SAP: è possibile stimare circa **l'80% di tempo risparmiato dedicato al data entry**.

**Axitea**

*Axitea è la società leader in Italia nel settore della sicurezza, specializzata nello sviluppo di soluzioni integrate e personalizzate. Con 1.500 dipendenti, Axitea offre servizi per la sicurezza di aziende, attività commerciali, istituzioni, privati, mezzi e beni mobili. L'offerta prevede l'integrazione di tecnologie innovative personalizzabili, gestione delle infrastrutture e dei sistemi, progettazione, oltre a un portfolio completo di servizi di sicurezza e di vigilanza. L'azienda è presente su tutto il territorio nazionale con 24 filiali e una rete di Partner accuratamente selezionati e certificati. Oltre 35.000 clienti in tutta Italia hanno già scelto Axitea per la propria sicurezza.*

**Gruppo Aton**

*Il Gruppo Aton ([www.aton.eu](http://www.aton.eu)) realizza progetti locali e globali end-to-end per migliorare le performance di business grazie ad .onSales, piattaforma software mobile modulare multichannel per le vendite e la supply chain. Con un fatturato 2014 di 12 milioni di euro e oltre 100 professionisti, il Gruppo Aton si affianca alle imprese con soluzioni e servizi mirati per la gestione delle vendite (SFA/CRM, DSD/porta a porta), degli interventi di assistenza sul campo (WFA), del mondo retail e applicazioni Machine-to-Machine (M2M) e Internet of Things (tramite tecnologia RFID).*

**CONTATTI**

CONTATTI STAMPA ATON S.P.A.

DENISA ZARA

CORPORATE COMMUNICATIONS MANAGER

TEL: +39 0422 618521

FAX: + 39 0422 618585

E-MAIL: [denisa.zara@aton.eu](mailto:denisa.zara@aton.eu)

CONTATTI STAMPA AXITEA S.P.A.

SERENA OLIVIERI

MARKETING & COMMUNICATION

TEL: +39 02 3003131

FAX: + 39 02 33490165

E-MAIL: [marketing@axitea.it](mailto:marketing@axitea.it)